

Почему мы испытываем проблемы с «Нет»:

- Низкая самооценка
- Цели других выше собственных
- Страх потерять важного человека (негативная установка: «Отказ в одном вопросе влечет потерю целого человека»)
- Страх получить самому отказ в будущем
- Невыносимое чувство вины
- Непонимание, что я сам хочу



Как понять: «Да» или «Нет»

Доктор медицины Крис Гилберт, которая исследует способы физического проявления стресса, говорит:

если вы отвечаете на просьбу «Да», но в этот момент мышцы тела напряжены и в животе есть ощущение дискомфорта, значит, вам следовало сказать «Нет»



Минутка занимательной науки

Исследование Сара Милн, Пашаль Ширан, Шейна Орбелл:

«Прогнозирование и вмешательство в поведение, связанное со здоровьем: метааналитический обзор теории защитной мотивации» показывает нам, что человеку проще сказать «Нет», если он заранее отрепетировал варианты отказа!



Способы говорить «Нет»:

- Тренируемся на практике!
- Позитивное подкрепление, когда получается
- «Я подумаю»
- Четкий срок принятия решения
- «А что Я хочу?»



Способы говорить «Нет»:

- Записать несколько новых убеждений, которые помогут легче говорить «Нет»:
- Я взрослый человек и сам/сама решаю, каким правилам следовать, что и когда мне делать.
- Я не должен(-на) быть учтивым(-ой) и потакать интересам других, чтобы меня любили.
- Я должен(-на) быть счастливым(-ой) для того, чтобы были счастливы близкие мне люди.
- Говоря «Да» другим, я говорю «Нет» себе. В конечном счете, «Нет» неизбежно!

Способы говорить «Нет»:

- Позаимствовать красивый оборот речи, выражающий мягкий необижающий отказ
- Заранее для себя определите приоритеты
- Встречное предложение
- Зеркалим собеседника (присоединяемся эмпатически)



- **1.** Найти свои убеждения, мешающие отказывать, либо взять шаблонные и переделать под себя.
- 2. Прорепетировать варианты отказа.
- 3. Тренируемся на мелких «Нет».

Не забываем про позитивное подкрепление, когда удалось отказать.

